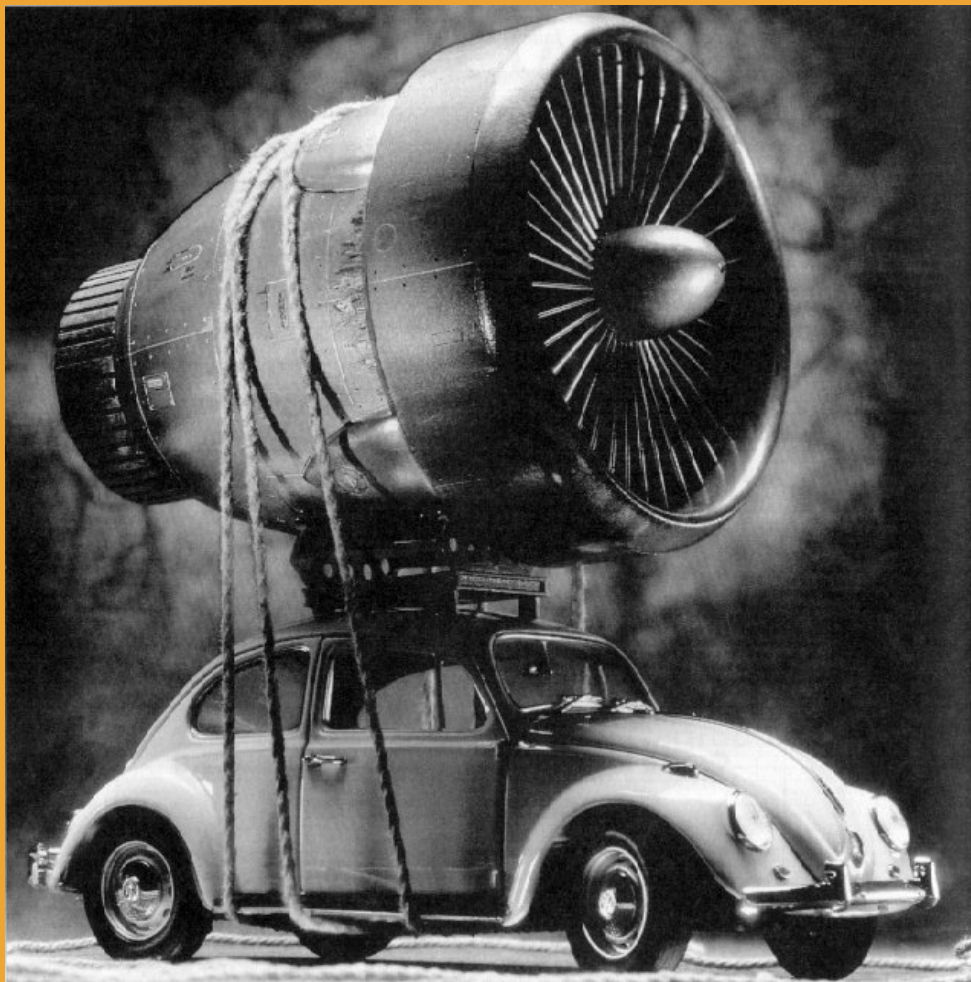




saltum
management support

POWER CHECK

ES IST ZEIT FÜR ORGANISATIONS-FITNESS



STEIGERUNG DER FITNESS IN DER ORGANISATION

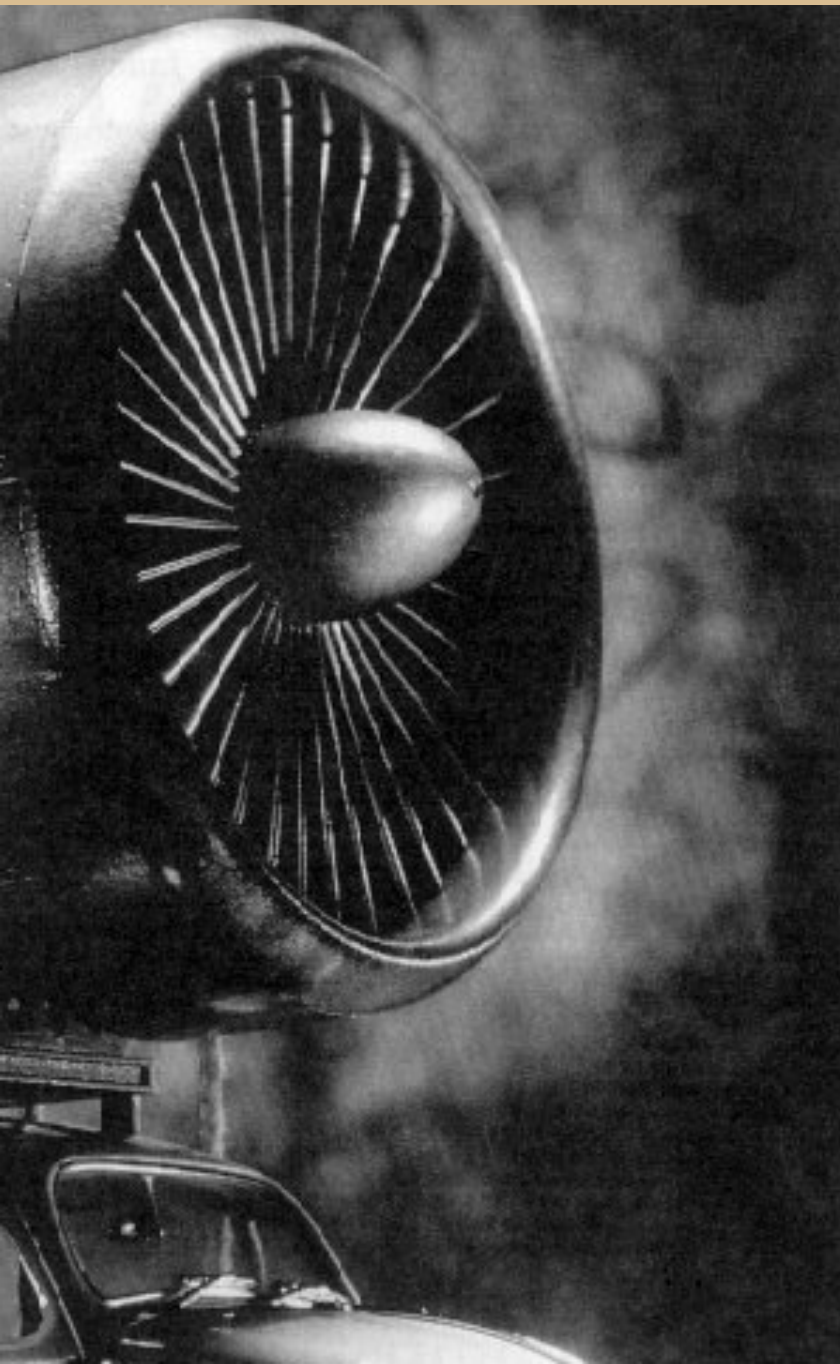
ANALYSEN - NEUORIENTIERUNG - UMSETZUNG

SCHARFER BLICK IN UND UM DIE ORGANISATION

STEIGERUNG DER PRODUKTIVITÄT

Warum ist die Produktivität (Leistungsfähigkeit) wichtig? Sie gibt Aufschluss darüber, wie gesund und leistungsfähig ein Unternehmen ist. Sie zeigt an, ob Ziele erreicht werden und setzt diese ins Verhältnis zum erforderlichen Aufwand, zu den Kosten. Durch das "Fitnessprogramm" erhält die Organisation einen Überblick über das Potenzial zur Erhöhung der Produktivität. Eine ganzheitliche Sicht ermöglicht es, zu erkennen, an welchen Stellen das Potenzial ausgeschöpft werden kann.

MEHR POWER



DIESE FRAGEN STEHEN IM FOKUS

- Haben wir den Blick für das Wesentliche?
- Wie entwickelt sich unser Unternehmen weiter?
- Verfolgen wir die richtigen Ziele?
- Haben wir unsere Kernprozesse im Griff?
- Wissen wir, wo wir viel Zeit und Geld verlieren?
- Wie können interne und externe Anforderungen geschickt gemanagt werden?
- Wie etablieren wir Qualität als Kultur im Betrieb?

SCHRITTWEISE ZUM ZIEL

1

Analysen der
Strukturen,
Organisation,
Überblick Betrieb,
Kernaktivitäten,
Rollen, Funktionen,
Stellen

2

Analyse der
Prozesse,
Abläufe,
Führung,
Kommunikation
Digi-Check

3

Definition der
Handlungs-
felder,
Ziele und
Massnahmen

4

Planung der
Umsetzung,
Aufbau des
Controllings,
Messung der
Wirksamkeit

NUTZEN

- Durch die systematische Auseinandersetzung mit den wesentlichen Themen > schneller am Ziel
- Erkennen der Erfolgsfaktoren und Chancen
- Bessere Resultate > weniger Zeitverlust
- Fundierte Entscheidungsgrundlagen für wichtige Weichenstellungen
- Potenzialerkennung, spürbare Verbesserung der Wettbewerbsfähigkeit
- Den Unternehmensfokus schärfen
- Professionelle Organisation etablieren

*Wer seine Erfolgsfaktoren kennt,
erreicht auch seine Ziele.*

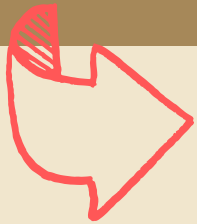


ANGEBOT



Aktive, gezielte Auseinandersetzung mit der aktuellen Situation > Erkenntnisse gewinnen und handeln

- Bestimmung und Priorisierung der Handlungsfelder
- Definition der Ziele und Massnahmen
- Planung der Umsetzung > konkrete Handlungsempfehlungen



2 TAGE WORKSHOP IM BETRIEB UNTERWEGS MIT DEM RICHTIGEN PARTNER



Termine und Kosten
nach Absprache

Christoh Ceppi
Business Coach

Saltum GmbH
Kantonsstrasse 16
3930 Visp
079 433 14 60
christoph@ceppi.ch